



## Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Außendienst

### Das können Sie von uns erwarten

- *Positive Arbeitsatmosphäre:* Wir haben ein positives Miteinander und in unserer Unternehmenskultur fördern und helfen wir uns gegenseitig mit dem Ergebnis qualitativ hochwertiger Produkte
- *Strukturierter Einstieg:* Eine gute Einarbeitung durch Kollegen und erfahrene Mitarbeiter ermöglicht Ihnen einen erfolgreichen Start
- *Interessante Tätigkeiten:* Eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem interdisziplinären Team
- *Zukunftsträchtiger Arbeitsplatz:* Durch innovative und interessante Produkte sind wir ein zukunftsfähiges Unternehmen und schaffen ein sicheres Umfeld für unsere MitarbeiterInnen
- *Top Ausstattung:* Unseren MitarbeiterInnen bieten wir qualitativ hochwertiges technisches Equipment
- *Homeoffice:* Gestalten Sie Ihren Arbeitsalltag so effektiv wie möglich. Homeoffice bietet Ihnen die zeitliche und örtliche Flexibilität.
- *Sozialleistungen:* Betriebliche Altersvorsorge und weitere Sozialleistungen wie z.B. Zuschüsse für Kitaplätze
- *Corporate Benefits:* Angebot von Online-Einkaufsvergünstigungen
- *Firmenwagen:* Einen Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung

### Das bringen Sie mit

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder im Maschinenbau oder vergleichbare Ausbildung wie z.B. Weiterbildung zum staatlich geprüften Techniker
- Produkt- und Branchenkenntnisse im Maschinen- und Anlagenbau; idealerweise in der Leiterplattentechnik und Mikroelektronik
- Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten wünschenswert
- Interkulturelle Kompetenzen
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Grundsätzliche Reisebereitschaft national und international

### Das sind Ihre Aufgaben

- Betreuung des Kundenstammes und Neukundenakquise im gesamten Vertriebsgebiet (hauptsächlich Deutschland und Europa aber auch Nordamerika und Asien)
- Beratung der Kunden bei technischen Fragen
- Identifikation von neuen Marktpotenzialen
- Besuch von Fachmessen
- Erstellung von Verkaufskonzeptionen und Planung entsprechender Verkaufsaktivitäten
- Unterstützung bei der Kalkulation, Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten und Aufträgen

### Über uns

Die **MASS GmbH** entwickelt und produziert hochwertige Produktionsanlagen für die Leiterplatten-, Mikroelektronik-, Brennstoffzellen- und Batterie-Produktion. Durch 35 Jahre ständig wachsendes Know-How und die konsequente Weiterentwicklung des hohen technischen Standards sind Gießanlagen, Trockner und Handlingsanlagen Bestandteil eines geschlossenen Lieferspektrums.

In guten Händen! Die gruppenweiten Stellenangebote und Bewerber werden konzernintern von unserem freundlichen und professionellen HR Team der dbs Delta Business Service GmbH betreut und begleitet.

**MASS**  
BEING PART

In Kooperation mit dbs Delta Business Service GmbH

Einstiegsebene:  
**Berufserfahrene**

Standort:  
**Anröchte, Homeoffice,  
Mobiles Arbeiten**

Tätigkeit:  
**Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)  
Außendienst**

Art der Anstellung:  
**Vollzeit**

Fragen zum Unternehmen, den offenen Stellen oder dem Bewerbungsprozess?

Unser Recruiting-Team ist für Sie da!  
+49 2836 911 5000  
bewerbung@dbs-gruppe.de

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**  
Dann freuen wir uns darauf Sie kennenzulernen.